

問 11 業績管理システムの監査に関する次の記述を読んで、設問 1~4 に答えよ。

製造業の F 社は受注生産を行っており、製品別に五つの事業部がある。また、これらの事業部とは別に、営業本部が営業活動を行っている。F 社では、事業部別の業績を把握するために業績管理システムを構築し、運用している。業績管理システムの機能改修を昨年度行ったので、その後の運用状況について、監査室による監査を実施することになった。

〔業績管理システムの概要〕

業績管理システムは、部門業績サブシステム及び営業支援サブシステムで構成されている。

部門業績サブシステムでは、事業部別の受注・売上・利益の計画・実績・見通しなどの業績データを管理している。一方、営業支援サブシステムでは、個々の営業案件を管理している。

従来、部門業績サブシステムによる業績見通し情報は、各事業部が、それぞれ管理している資料に基づいて、毎月入力していたが、実績が業績見通しと大きく異なることがあった。そこで、昨年度、業績見通しの精度の向上を図るために、業績管理システムを改修した。現在は、営業支援サブシステムの営業案件データを基に、週次で業績見通しを算出している。改修後の業績管理システムの概要は、図 1 のとおりである。

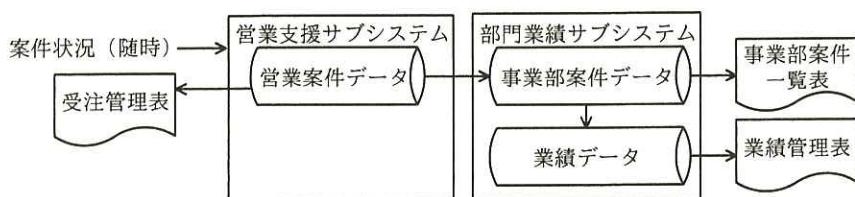


図 1 改修後の業績管理システムの概要

〔予備調査の結果〕

監査室は、予備調査として業績管理システムの仕様書を閲覧した後、関係者に対してヒアリングを行った。調査結果は次のとおりである。

(1) 営業支援サブシステムでの営業案件データの入力

- ① システム改修に当たり、営業担当者が、既存の営業案件データを営業支援サブシステムに入力する。入力するデータ項目は、“案件番号”, “受注番号”, “案件名称”, “担当営業部”, “担当事業部”, “受注確度”, “営業状況”, “受注年月”, “売上年月”, “受注金額”などである。
- ② 当年度内の営業活動によって、既存案件の内容が変化したり、新規案件が発生したりすると、営業担当者がその都度、営業支援サブシステムに案件状況を入力する。入力期限は毎週末であるが、営業担当者が多忙で入力が遅くなる場合もある。
- ③ 案件の“受注確度”は、A～Eの五つに区分して入力し、確度Aは受注確定を意味する。しかし、営業本部では、これまで“受注確度”よりも顧客との打合せ内容などを記載した“営業状況”的内容を重視していた。したがって、営業支援サブシステムでは、受注管理表に受注確度別の集計は出力していない。
- ④ 営業担当者による案件状況の入力結果は、営業部の課長が承認した後、確定する。

(2) 営業支援サブシステムから部門業績サブシステムへの営業案件データの取込み

- ① 情報システム部のシステム運用担当者は、週次（週の第一営業日）で、作業手順書に従って営業案件データの取込み作業を行っている。作業手順書には、営業支援サブシステムの営業案件データの出力や、部門業績サブシステムへの営業案件データの取込みなどの実施すべき作業が記載されている。
- ② 営業案件データと事業部案件データは、データ項目とデータ形式が異なるので、部門業績サブシステムに取り込むときには、データ変換表を利用して自動変換している。データ変換表は、組織、製品の変更があると、システム運用担当者が、隨時更新している。
- ③ システム運用担当者は、取込み作業終了後に、実施した作業と作業結果をシステム業務記録簿に記入する。
- ④ 事業部案件データを基に事業部案件一覧表が作成され、各事業部の関係者が作業計画立案などに利用している。

(3) 部門業績サブシステムでの事業部案件データの利用

- ① 部門業績サブシステムでは、事業部案件データを受注確度別に集計し、受注確

度別に定めた確率を掛け合わせて、業績データ（事業部別の受注・売上・利益の見通しなど）を作成している。

② 業績データを基に、週次で業績管理表が作成され、各事業部が内容を確認するとともに、月次で経営企画室が経営会議で報告している。

[本調査の実施]

監査室は、予備調査の結果を基に、データ品質の確保と業績管理システムの改修目的達成の観点から、業務の流れに従ってリスクと監査要点を検討し、“リスクと監査要点一覧”にまとめた。その抜粋は、表1のとおりである。

表1 リスクと監査要点一覧（抜粋）

業務の流れ	項目番号	リスク	監査要点
データ入力	1	営業案件データの [a] が確保され ない。	①営業担当者に対して、全ての新規案件を入力する ように指導されているか。 ②新規案件に抜け、漏れがないことを確認するため に、営業日報などの記録と照合されているか。
	2	営業案件データが、最 新の状況を反映してい ない。	①営業案件データの [b] が営業担当者に周 知・徹底されているか。 ②状況に変化がない旨を確認できているか。
	3	業績見通し算出に必要 な信頼できる営業案件 データが入力されな い。	①営業案件データの [c] について判断基準 が定められ、周知・徹底されているか。 ②上長が入力内容をレビューしているか。
承認	4	営業案件データの [d] が確保され ない。	権限のある者が、営業案件データを適切に承認して いるか。
データ取込み	5	営業支援サブシステム から部門業績サブシス テムに、正確な営業案 件データが取り込まれ ない。	①営業案件データの取込み処理のために利用される [e] が、正しく作成されているか。 ②営業支援サブシステムから部門業績サブシステム への取込み作業が正しく実施されているか。
全般	6	業績管理システムの改 修目的が達成されな い。	改修前と比べて、改修後は [f] が減少して いるか。

設問1 表1中の項番1, 4の [a], [d] のそれぞれに入れる最も適切な字句を、解答群の中から選び、記号で答えよ。

解答群

ア 可用性 イ 効率性 ウ 準拠性 エ 正当性 オ 網羅性

設問2 表1中の項番2, 3及び5の [b], [c] 及び [e] に入る適切な字句を、[b], [c] は5字以内で、[e] は10字以内でそれぞれ答えよ。

設問3 表1中の項番5の監査要点②の監査手続において、監査室が照合した二つの監査証拠を、それぞれ10字内で答えよ。

設問4 表1中の項番6で“確認すべき指標”を示す [f] に入る適切な字句を、15字内で答えよ。